

PEDAGOGIKA
STUDIA II STOPNIA
ZAGADNIENIA NA EGZAMIN DYPLOMOWY
Specjalność: Mediacje i Negocjacje Społeczne

1.	Prawne i organizacyjne aspekty funkcjonowania procedur mediacyjnych między poszkodowanym a sprawcą czynu zabronionego - podstawy prawne zastosowania procedur mediacyjnych w sprawach karnych, karnych z udziałem nieletnich i cywilnych. Zasady współpracy z organami wymiaru sprawiedliwości.
2.	Negocjacje w polskim systemie prawnym - akty prawne regulujące negocjacje. Procedury negocjacyjne - ograniczenia wynikające z przepisów ogólnych prawa polskiego.
3.	Jawność i tajność danych w postępowaniu mediacyjnym i negocjacyjnym.
4.	Pojęcie mediacji i negocjacji oraz ich znaczenie w życiu społecznym oraz w sektorze publicznym.
5.	Mediacje i negocjacje jako proces etyczny.
6.	Mediacje i negocjacje jako alternatywne metody rozwiązywania konfliktów.
7.	Postępowanie mediacyjne - zagadnienia praktyczne związane z organizacją postępowania mediacyjnego. Dokumentacja mediatora - wzory dokumentów w procesie mediacji.
8.	Istota i elementy procesu komunikacji w procesie mediacji i negocjacji.
9.	Specyfika mediacji rodzinnych i rówieśniczych, szkolnych, akademickich.
10.	Podstawowe zasady i składniki postępowania negocjacyjnego.
11.	Podstawowe zasady i składniki postępowania mediacyjnego.
12.	Negocjacje - postępowanie pojednawcze, upadłościowe i naprawcze.
13.	Podstawowe metody i techniki diagnostyczne stosowane w procesie mediacji i negocjacji.
14.	Psychologiczne mechanizmy powstawania, eskalacji i rozwiązywania konfliktów.
15.	Mediacja jako korzystny dla stron sposób rozwiązania konfliktu.
16.	Funkcje mediatora w postępowaniu mediacyjnym.
17.	Monolog mediatora.
18.	Strategie i techniki stosowane w negocjacjach i mediacjach.
19.	Modele mediacji w Polsce i na świecie.
20.	Harvardzki model negocjacji.